biznes MBA
UCZYMY JAK ZARABIAĆ W BIZNESIE

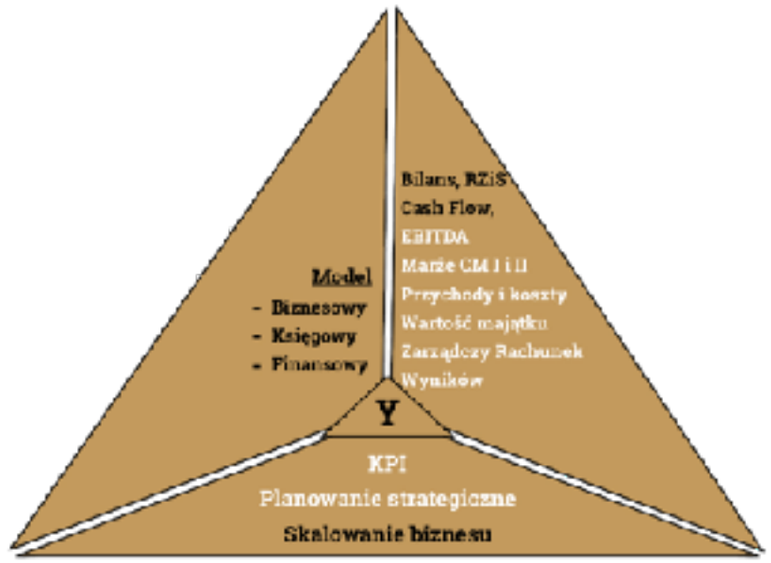
Biznesowe Zasady Bogactwa

Zrozum, że rozwój firmy to przewidywalny proces.

Model Biznesowy

+

Model Finansowy



dzieciństwo

< 1 mln

1-7 osób

nastolatek

1 - 5 mln

7 - 49 osób

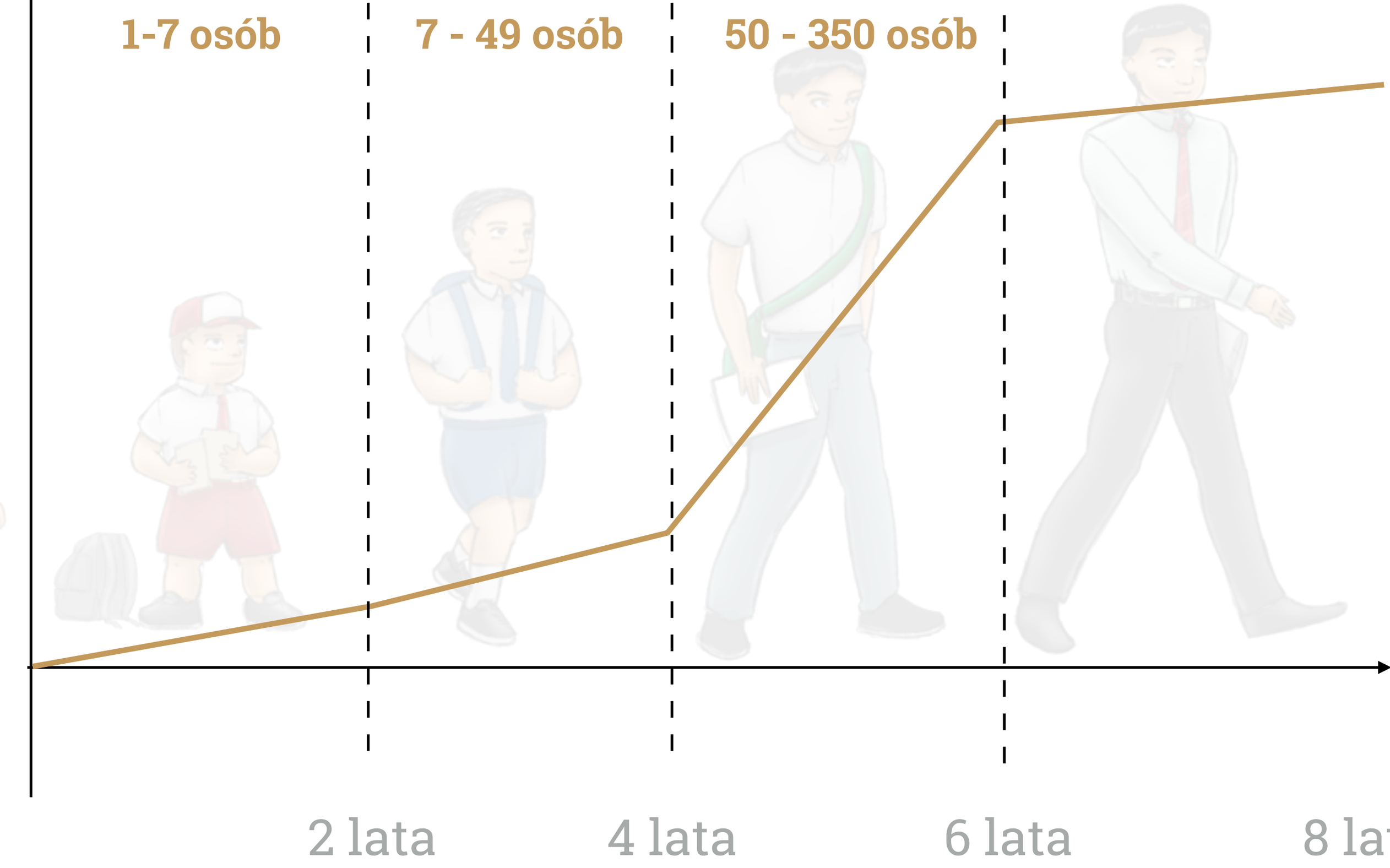
młodzież

5 - 50 mln

50 - 350 osób

dojrzałość

+ 50 mln



2 lata

4 lata

6 lata

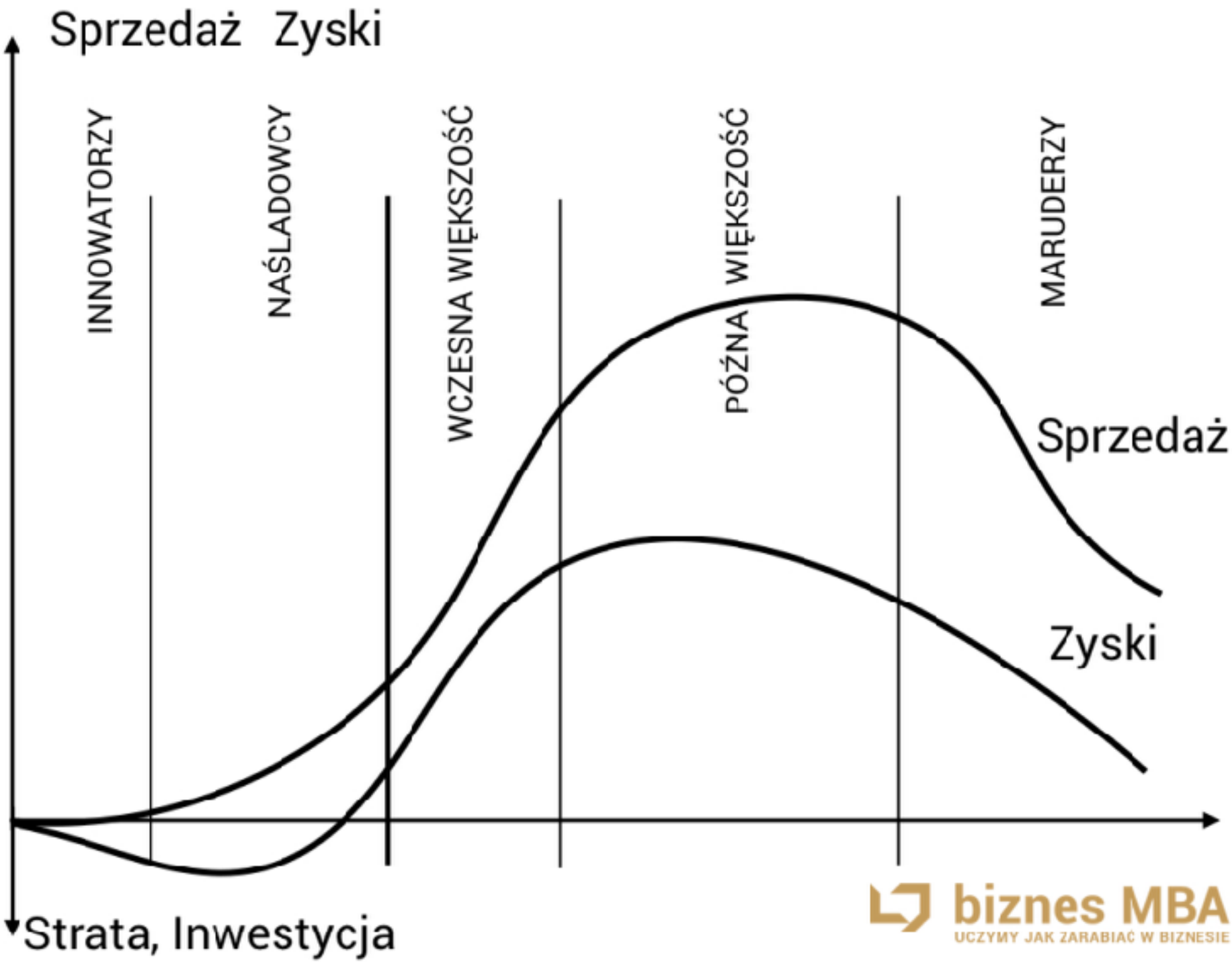
8 lat

PROBLEM	**brak pojęcia o tym co robisz**	**niskie zyski lub straty**	**struktura osiągnęła granicę wytrzymałości, odczuwalną dla klientów**	**stagnacja lub recesja**
WYZWANIA	**pierwsze zyskowne sprzedaże**	**rozwój dodatkowych zyskownych produktów**	**uporządkować chaos, ujednolicić systemy,**	**wskrzesić ducha przedsiębiorczości, konsulting, nowa krew**
SZANSE	**osiągnąć liczę klientów konieczną do utrzymania firmy**	**zwiększać przepływy finansowe i zyski**	**wprowadzić protokoły, przygotować mapy i zarządzać procesami**	**firma działająca bez Ciebie, nadzór właścicielski**

Szkoła Biznesu Budżet Firmowy Sprzedaż Relacyjna Zwycięski Zespół	**DIAMOND** Ekspert Marketingu Wystąpienia Publiczne	**DIAMOND**	**DORADZTWO**
dzieciństwo	**nastolatek**	**młodzież**	**dojrzałość**
< 1 mln **1-7 osób**	**1 - 5 mln** **7 - 49 osób**	**5 - 50 mln** **50 - 350 osób**	**+ 50 mln**
2 lata	4 lata	6 lata	8 lat

- Ustal na jakim jesteś etapie
- Wytycz dobry plan do kolejnego etapu
- Dobierz narzędzia i praktyków
- Ucz się i samodzielnie podejmuj decyzje
- Otaczaj się pomocnymi ludźmi lubiącymi pracę
- Spraw, aby firma działała bez Ciebie i zamień pracę na Najlepszą Pracę na Świecie
- Korzystaj z wolności, pieniędzy i stylu życia

Nastawiam się na szybkie zarabianie i prowadzę biznes w odpowiednim czasie



biznes MBA
UCZYMY JAK ZARABIAĆ W BIZNESIE

Nastawiam się na szybkie zarabianie i prowadzę biznes w odpowiednim czasie

Muszę być właściwą osobą we właściwym miejscu i we właściwym CZASIE

Muszę nauczyć się wyczuwać puls rynku.

Podaż wysoka, Popyt niski.

Kiedy to się odwraca musisz sprzedać jak najszybciej biznes!!

Dostarczam olbrzymiej wartości

Prawo dochodu

Rynek zapłaci Ci wprost proporcjonalnie do wartości jaką dostrzeże w tym czego mu dostarczasz.

Dostarczam olbrzymiej wartości

$$\$\$\$\$ = \frac{\textbf{POPYT x JAKOŚĆ x ILOŚĆ}}{\textbf{PODAŻ}}$$

Dostarczam olbrzymiej wartości

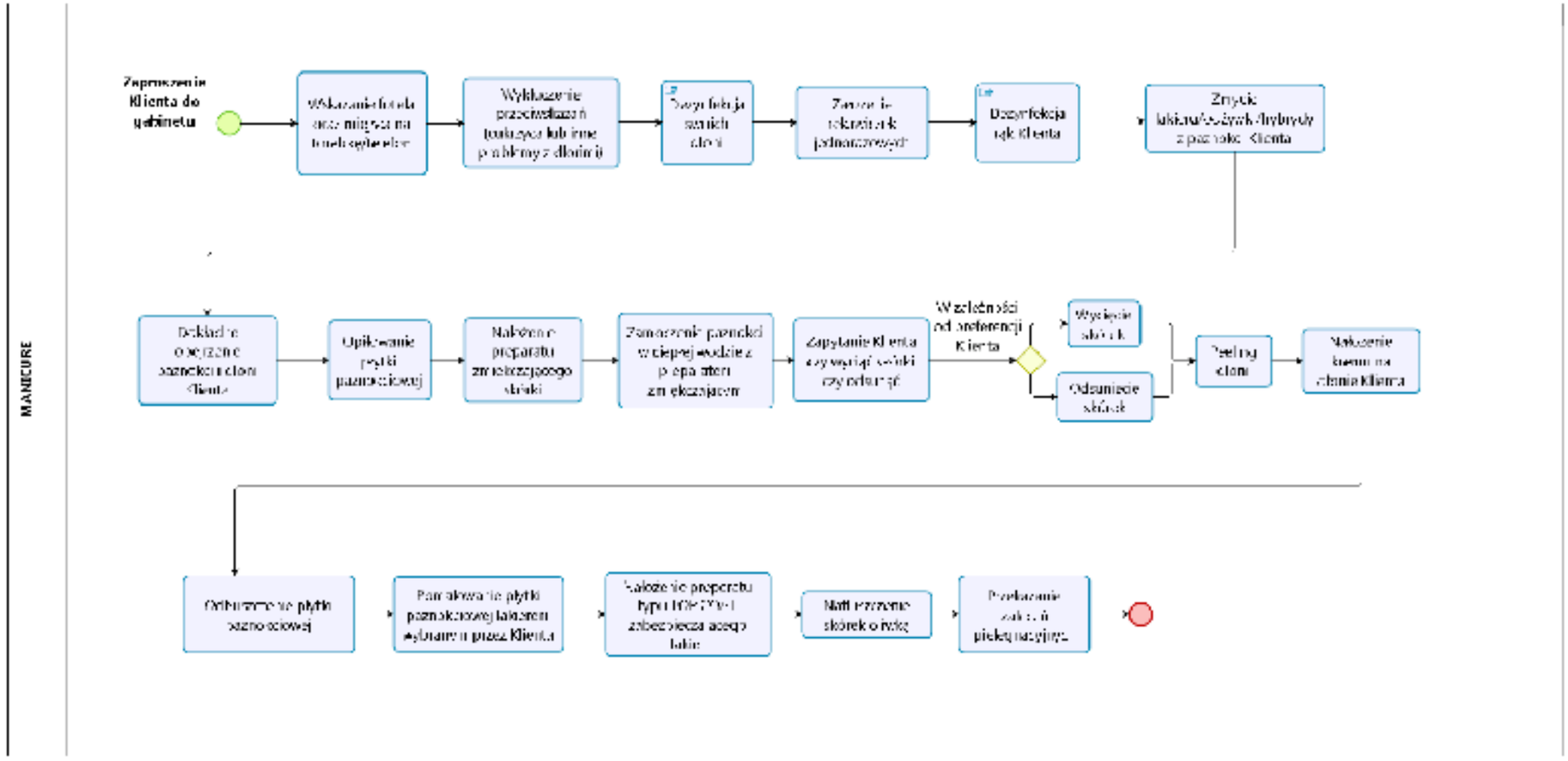
Prawo bogactwa

Jeśli chcę zarabiać muszę dostarczać WARTOŚĆ ludziom.

Jeśli chcę być BOGATY musze dostarczać WARTOŚĆ WIELU ludziom

Systematyzuję moją firmę
aby działał samodzielnie.
Następnie duplikuję mój biznes

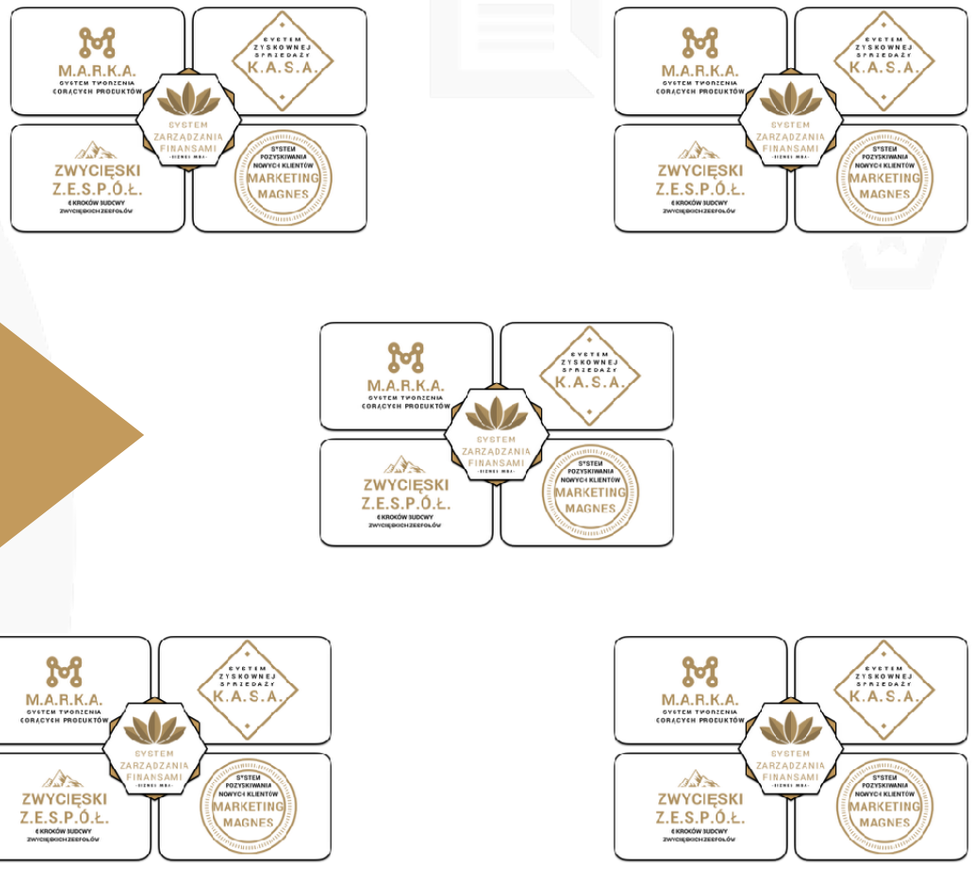
Rys. 13. Mapa zabiegu: MANICURE (Salon Piękne Ciało w Opolu)

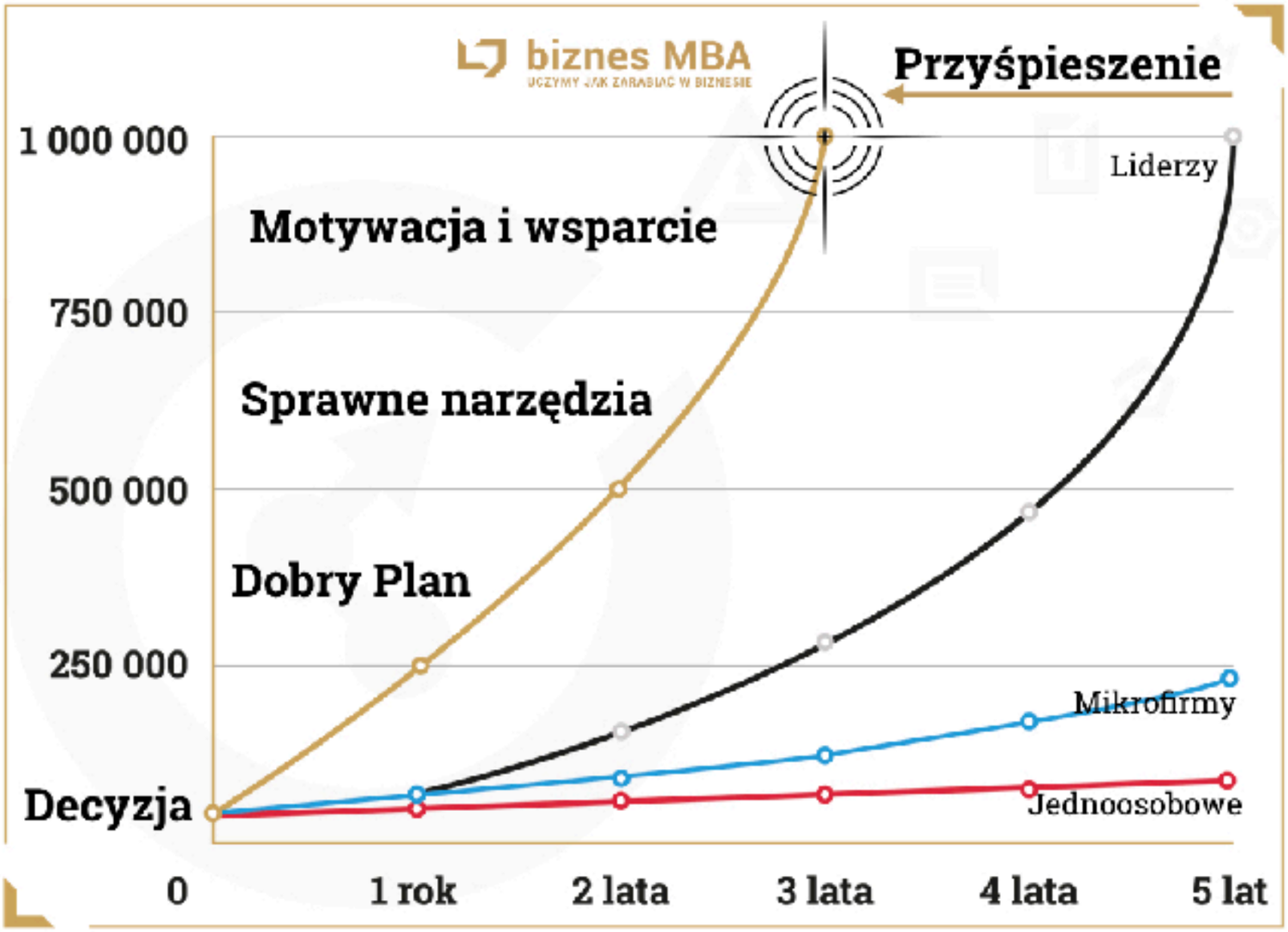


biznes MBA
UCZYMY JAK ZARABIAĆ W BIZNESIE

WŁAŚCIWY MODEL BIZNESOWY

SEKRET



1 000 zł	x 10	10 000 zł
1 000 zł	x 100	100 000 zł
10 000 zł	x 100	1 000 000 zł

Korzystam z dźwigni
i zarabiam więcej , częściej i łatwiej